

協業による操業性や保全の改善 ー プロセス契約やメンテナンス契約によるメリット

2024年 4月 16日

バルメット株式会社
営業部 製紙機械担当

小竹 裕将

目次

- 1 はじめに – 各種契約例
- 2 契約実例紹介
 - 1) 用具均等払い契約
 - 2) 技術者年間契約
 - 3) パフォーマンスアグリーメント(プロセスサポート)
- 3 海外の実例
- 4 おわりに

1.はじめに 各種の契約例

製紙メーカーとVALMETの様々な協力関係

メンテナンスサービス

メンテナンスプランニング契約
メンテナンス外部委託契約



抄紙用具

用具費均等払い契約

- フォーミングファブリック
- プレスフェルト
- シュープレスベルト
- ドライヤーカンバス
- フィルタークロス
- 各種測定

ロールサービス

ロールサービス契約
ロール保守外部委託契約

- ロール保守
- ロール交換
- ロールカバー

スペアパーツサービス

消耗品契約
スペアパーツパッケージ契約

- 計装部品含む日常消耗品
- 消耗品
- 在庫管理

プロダクションサポートサービス

協働 (Co-operation) 契約

- マシン診断
- プロセス診断
- 振動測定および診断
- プロセス改善
- リモートサービス
- オペレーター

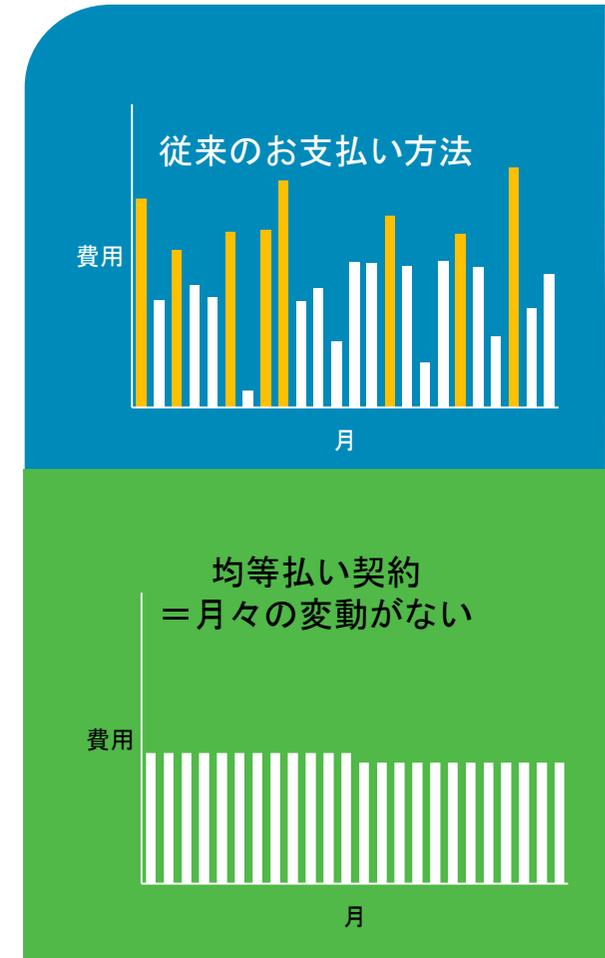
2. 契約実例紹介

1). 用具均等払い契約

契約の利点

- 在庫負担の軽減
(在庫はバルメット資産)
- 在庫管理が不要
(在庫管理はバルメット)
- 在庫管理不足等による突発停止を防止
- バルメットが用具全製品群をカバー可能
- 年間の予算計画が立てやすい
- 生産量によるボーナスや用具の使用量によるボーナスシステムがある

通常は複数年契約 (3-5年)

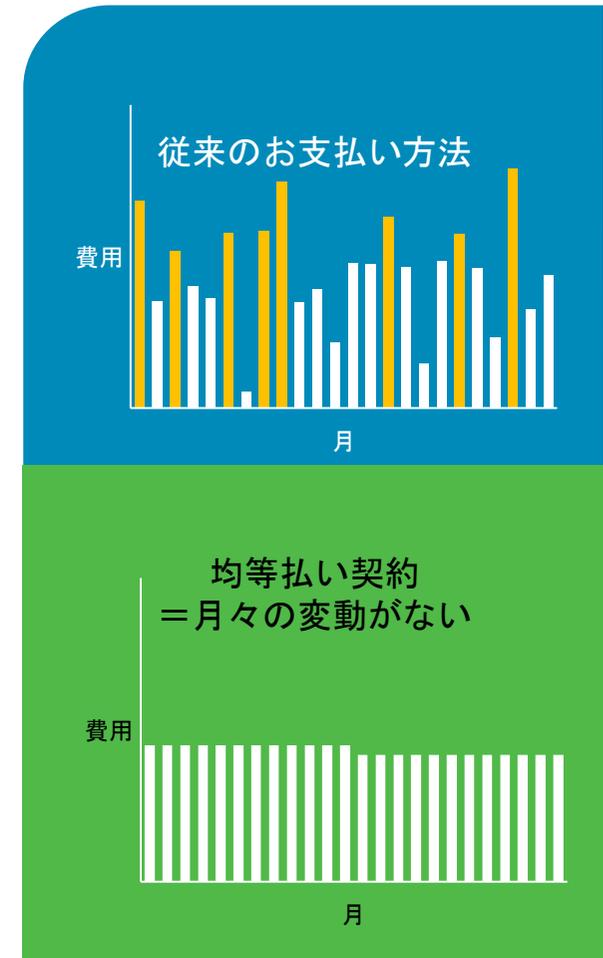


2. 契約実例紹介

2). バルメット技術者年間契約

契約の利点

- 毎回の見積もりのやり取りを省略
→ 短納期での派遣を実施可能
対象は短期間の調査、過去実績のある指導員派遣等
(定期SD等の指導員派遣にも使用可能)
- 年間の予算計画が立てやすい
- 使い切れない日数は別途相談
- お客様毎に様々なやり方で提案可能



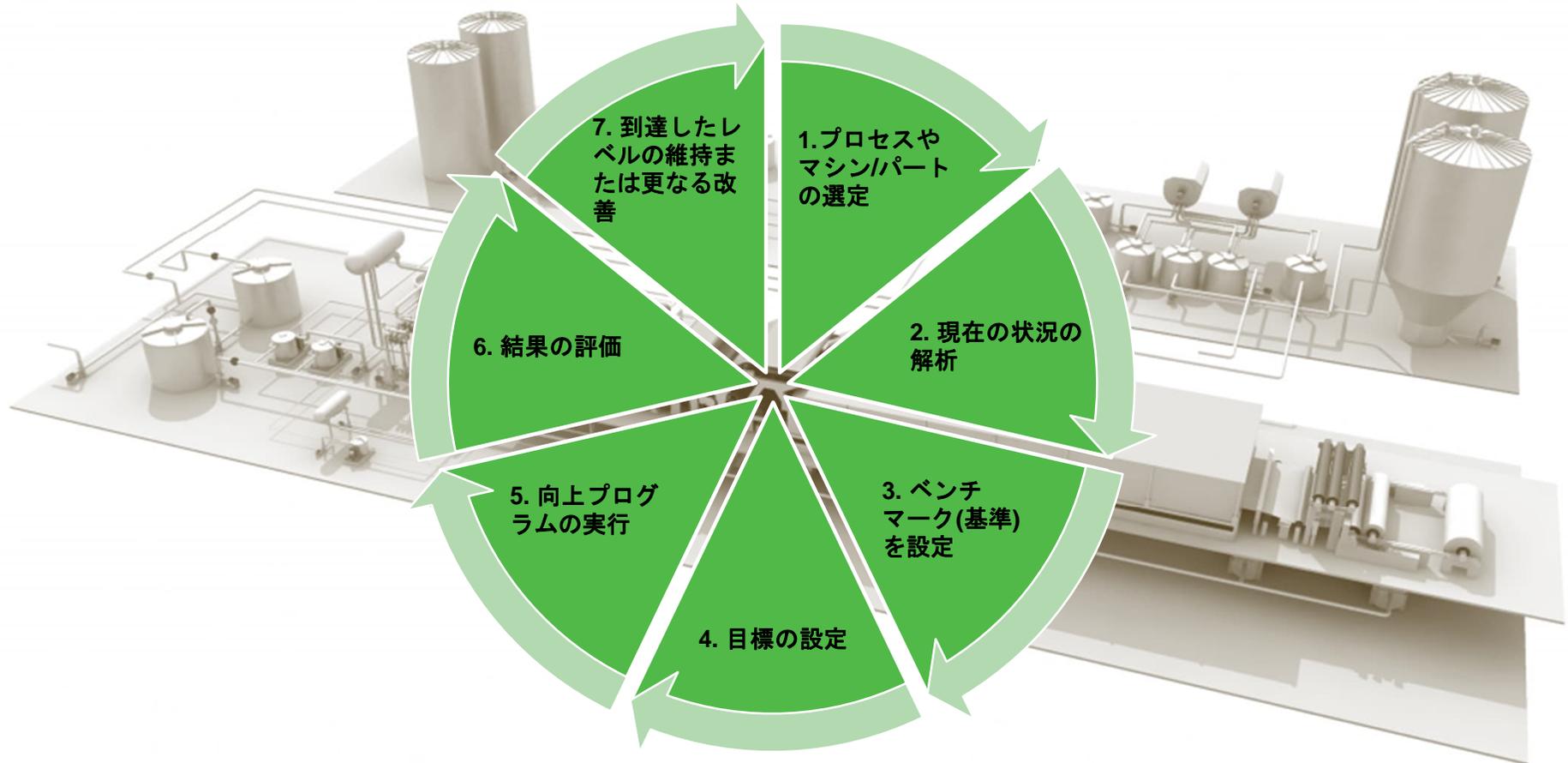
2. 契約実例紹介

3). パフォーマンスアグリーメント（プロセスサポート）

- お客様の工場における競争力や利益向上の為、プロセスやプログラムをステップバイステップで向上させるプログラムです。
- お客様のニーズにあわせての目標をセッティングするオーダーメイド形式です
- バルメットの役割は新しいアイデアの導入や最適な操業性を見出す事です



ステップバイステップの実行プラン 発展プロセス



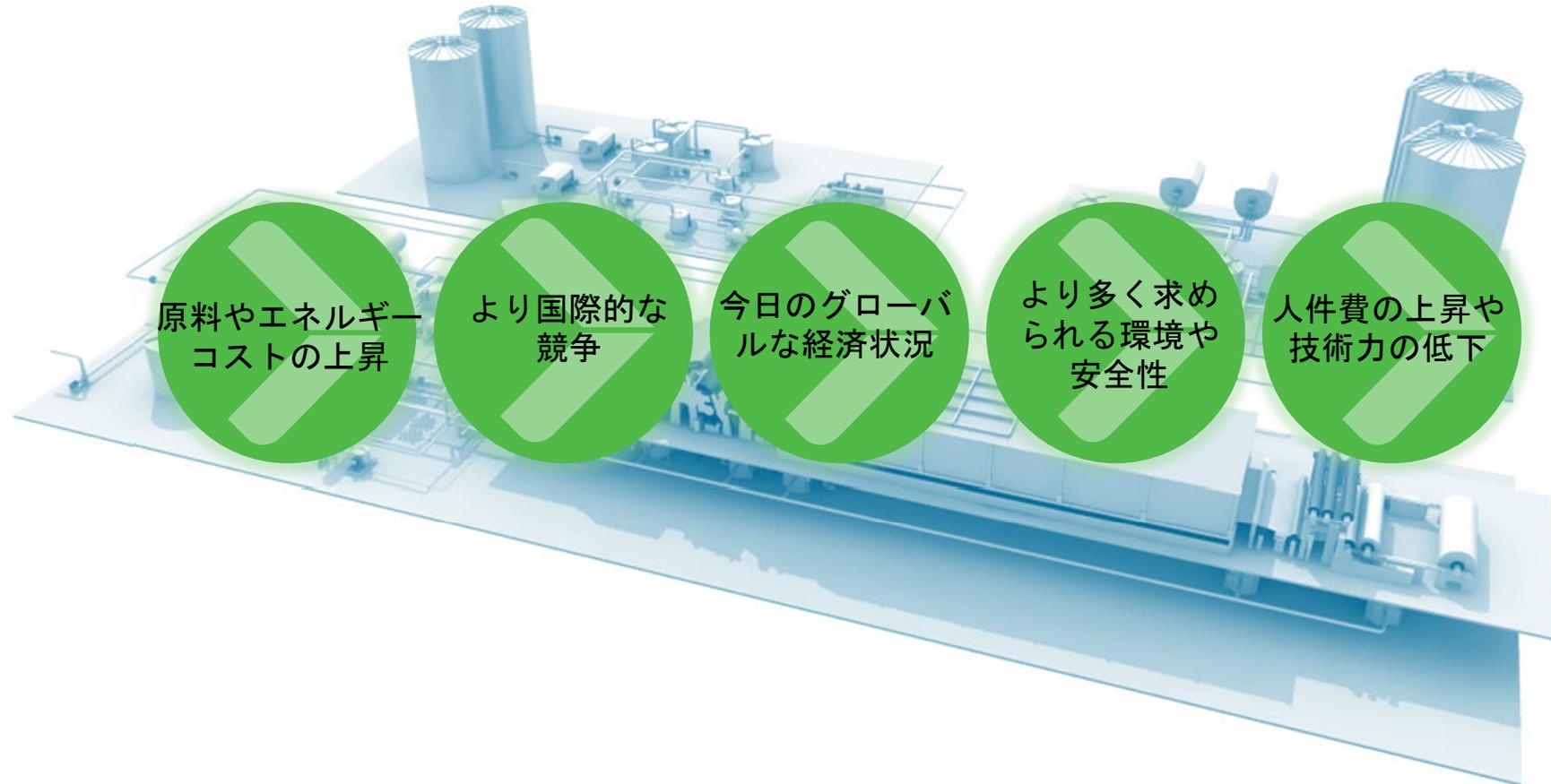
パフォーマンスアグリーメント 協業により価値を高める

- パフォーマンスアグリーメント無し
 - 生産量は年間+/- 1.5% 程度の増加
- パフォーマンスアグリーメントあり
 - 生産量増加 2-5%
 - 一般的な投資回収期間1-3 ヶ月
- パフォーマンスアグリーメントと小規模の投資/改造を
組み合わせた場合
 - 生産量増加 5-10%
 - 一般的な投資回収期間1年



5. さいごに

協業により今日の課題に打ち勝つ



困ったら
バルメットに聞いてみよう！

