

Q3

Osavuosisikatsaus
2017

Tulevaisuutta koskevat arviot

Tähän katsaukseen sisältyvät, muut kuin jo toteutuneisiin asioihin liittyvät kannanotot ovat tulevaisuutta koskevia arvioita. Tällaisia arvioita ovat esimerkiksi yleisestä talouskehityksestä ja markkinatilanteesta sekä asiakkaiden liiketoiminnan kannattavuudesta ja investointihalukkuudesta esitetyt näkemykset. Myös yhtiön kasvua, kehitystä, kannattavuutta sekä synergiaetujen ja kustannussäästöjen toteutumista koskevat odotukset ja lausumat sisältävät tulevaisuuteen liittyviä arvioita. Tässä yhteydessä käytetään esimerkiksi sanoja odottaa, arvioida ja ennakoida. Esitetyt arviot ja lausumat perustuvat tämänhetkisiin päätöksiin ja suunnitelmiin sekä tällä hetkellä tiedossa oleviin seikkoihin. Ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä, joiden toteutuessa yhtiön tulokset voivat poiketa huomattavasti odotuksista.

Epävarmuustekijöitä ovat muun muassa:

- 1) yleinen taloudellinen tilanne mukaan lukien valuuttakurssien ja korkotason vaihtelut, jotka vaikuttavat asiakkaiden toimintaedellytyksiin sekä yhtiön saamiin tilauksiin ja niiden kannattavuuteen
- 2) kilpailutilanne, erityisesti kilpailijoiden kehittämät merkittävät teknologiset ratkaisut
- 3) yhtiön oman toiminnan, kuten tuotannon, tuotekehityksen ja projektinjohdon, onnistuminen ja jatkuva tehostaminen
- 4) vireillä olevien ja tulevien yrityskauppojen ja -järjestelyjen onnistuminen.

Hyvä markkina-aktiiviteetti ja vahva tilausten kasvu

Liikevaihto kasvoi, kannattavuus jäi tyydyttävälle tasolle

Ylimääräinen 33,3 miljoonan euron kulukirjaus, joka liittyy tilauskannassa oleviin kaivosprojekteihin

Uusi kannattavan kasvun strategiaa tukeva toimintamalli

Neljänneksen kohokohtat

Tilaukset kasvoivat 30 % ja olivat 817 milj. euroa

Liikevaihto kasvoi 5 % ja oli 673 milj. euroa

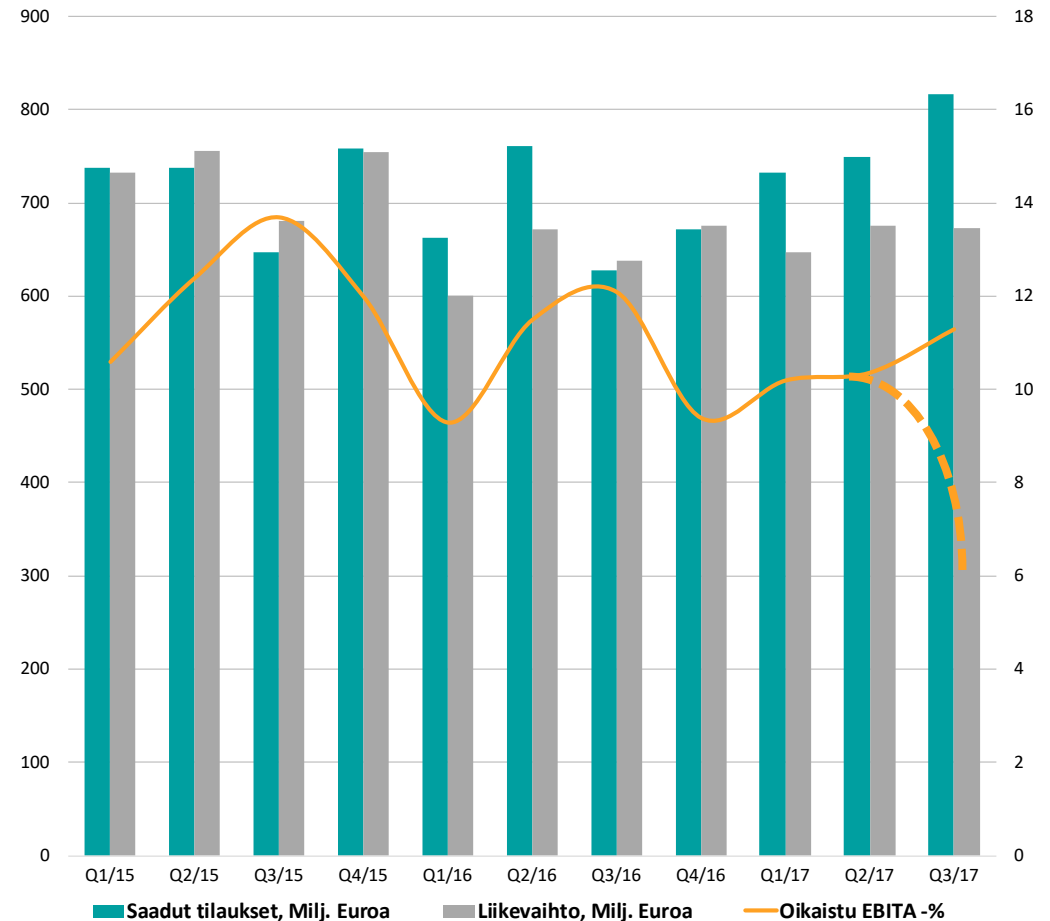
Oikaistu EBITA oli 43,0 milj. euroa eli 6,4 % liikevaihdosta sisältäen 33,3 milj. euron kulukirjauksen

Varsinaisen liiketoiminnan oikaistu EBITA oli 76,3 milj. euroa eli 11,3 % liikevaihdosta

Osakekohtainen tulos oli 0,13 euroa (0,24 euroa)

Vapaa kassavirta oli 58 miljoonaa euroa (106 milj. euroa)

Saadut tilaukset, liikevaihto ja kannattavuus



Minerals: neljänneksen kohokohtat

Tilaukset kasvoivat 31 %

- Vahva neljännes kaivoslaitteissa sisältäen yhden suuren tilauksen
- Merkittävää kasvua myös kivenmurskauslaitteissa
- Palveluliiketoiminta +15 %
- Tilausten suhde liikevaihtoon 1,25

Liikevaihto kasvoi 9 %

- Laiteliiketoiminta +11 %
- Palveluliiketoiminta +7 %

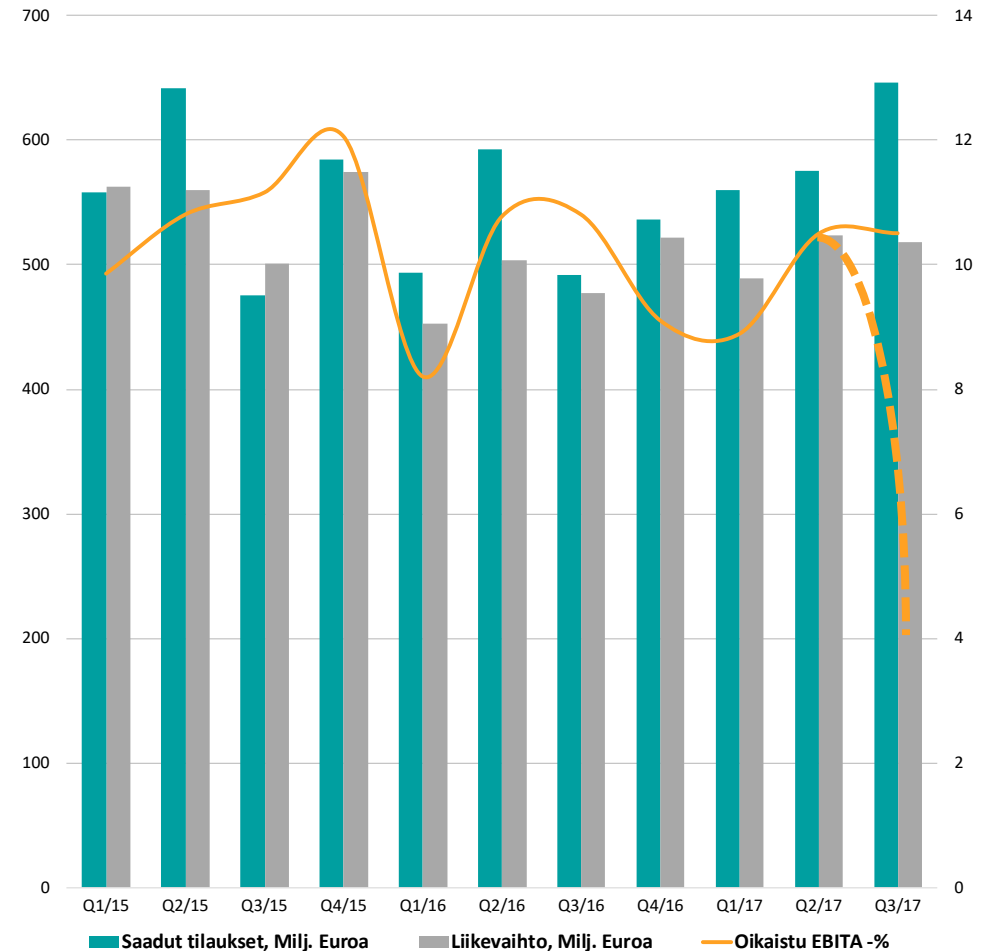
Oikaistu EBITA 4,1 %

- Sisältää 33,3 miljoonan euron kulukirjauksen, joka liittyy tilauskannassa oleviin kaivosprojekteihin

Varsinaisen liiketoiminnan oikaistu EBITA 10,5 %

- Epäsuotuisa myynnin rakenne ja kulutusosien heikotkatteet

Saadut tilaukset, liikevaihto ja kannattavuus



Flow Control: neljänneksen kohokohtat

Tilaukset kasvoivat 26 %

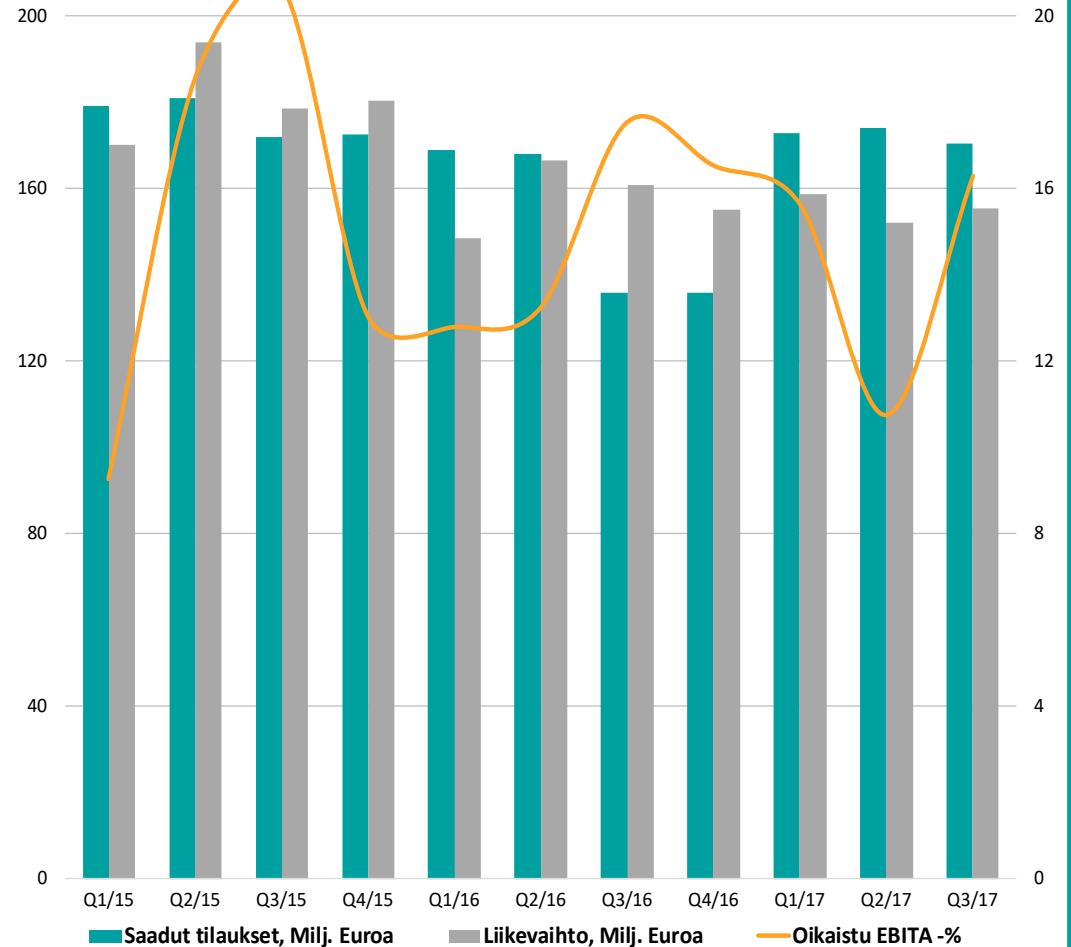
- Merkittävä tilausten kasvu venttiileissä ja pumpuissa
- Palveluliiketoiminta +13 %
- Tilausten suhde liikevaihtoon 1,1

Liikevaihto laski 4 %

- Päivittäiset venttiilitoimitukset ja palveluliiketoiminta hyvällä tasolla
- Venttiilien projektitoimitukset laskivat

**Hyvä toiminnallinen tehokkuus ja kannattavuus:
oikaistu EBITA 16,3 %**

Saadut tilaukset, liikevaihto ja kannattavuus



Tuloslaskelma

Milj. euroa	Q3/2017	Q3/2016	Muutos %	Q1-Q3/ 2017	Q1-Q3/ 2016	Muutos %	Viim. 12 kk
Saadut tilaukset	817	628	30 %	2 298	2 052	12 %	2 971
Palveluliiketoiminnan saadut tilaukset	486	422	15 %	1 462	1 299	13 %	1 903
Liikevaihto	673	638	5 %	1 996	1 910	5 %	2 672
Palveluliiketoiminnan liikevaihto	440	413	7 %	1 308	1 261	4 %	1 750
Oikaistu EBITA	43,0	77,2	-44 %	179,4	210,2	-15 %	243,2
% liikevaihdosta	6,4	12,1		9,0	11,0		9,1
Liikevoitto	39,4	62,9	-37 %	158,6	182,6	-13 %	203,1
% Liikevaihdosta	5,9	9,9		7,9	9,6		7,6
Tilikauden tulos	19	36	-47 %	90	105	-14 %	114
Tulos/osake, euroa	0,13	0,24	-46 %	0,60	0,70	-14 %	0,77
Sijoitetun pääoman tuotto, ennen veroja, annualisoitu, %				9,8	11,2		10,6

Tase

Milj. euroa	30.9.2017	% varoista	30.9.2016	% varoista	31.12.2016	% varoista
Aineettomat hyödykkeet	520	16,2 %	537	17,2 %	538	16,6 %
Aineelliset hyödykkeet	285	8,9 %	310	9,9 %	315	9,7 %
Rahoitus ja muut pitkäaikaiset varat	141	4,4 %	156	5,0 %	157	4,9 %
Vaihto-omaisuus	736	22,9 %	709	22,7 %	709	21,9 %
Saamiset	599	18,7 %	607	19,4 %	605	18,7 %
Lyhytaikaiset rahoitusvarat	276	8,6 %	186	6,0 %	214	6,6 %
Rahat ja pankkisaamiset	643	20,0 %	620	19,8 %	698	21,6 %
VARAT YHTEENSÄ	3 200		3 125		3 236	
Oma pääoma	1 341	42,4 %	1 394	44,6 %	1 439	44,5 %
Korolliset nettovelat	853	26,6 %	803	25,7 %	794	24,5 %
Korottomat nettovelat	1 006	31,4 %	928	29,7 %	1 003	31,0 %
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	3 200		3 125		3 236	

Kassavirta

Milj. euroa	Q3/2017	Q3/2016	Q1-Q3/ 2017	Q1-Q3/ 2016	Viimeinen 12 kk
Tulos	20	36	90	105	115
Oikaisuerät	48	34	138	123	185
Nettokäyttöpääoman muutos	11	33	-45	37	10
Maksetut rahoituserät	-1	-2	-14	-14	-25
Maksetut verot	-12	-10	-49	-13	-57
Operatiivinen nettorahavirta	66	91	120	238	228
Käyttöomaisuusinvestoinnit	-11	-6	-26	-21	-36
Muut	-2	2	-2	2	-4
Investointien nettorahavirta	-12	16	-25	3	-38
Vapaa kassavirta	58	106	101	242	198

Taloudellinen asema



	30.9.2017	30.12.2016
Oman pääoman tuotto (ROE), annualisoitu, %	8,6	9,0
Nettovelkaantuneisuusaste, %	3,8	-1,8
Kassavirtasuhde, %	112	261
Omavaraisuusaste, %	45,3	48,0
Velkaantuneisuusaste, %	38,9	35,6
Nettovelka / EBITDA	0,2	-0,1
Korkokate (EBITDA)	7,5	7,4
Kassavarat	643	698



Metso MX4

Markkinanäkymät

Mineralsissa uusien laitteiden ja palveluiden kysyntä jatkuu tasaisena

Flow Controlissa uusien laitteiden ja palveluiden kysyntä jatkuu tasaisena

Uusi toimintamalli

Tavoitteena kannattava kasvu ja korostunut tulosvastuu

Tehokas, ketterä ja asiakaskeskeinen

Strategian perusta säilyy muuttumattomana

Seitsemän tulostavasta ja fokuoitua liiketoiminta-alueetta

Toimitusjohtaja Nico Delvaux							
	Mining Equipment	Aggregates Equipment	Minerals Services	Minerals Consumables	Recycling	Pumps	Valves
	Victor Tapia	Markku Simula	Mikko Keto	Sami Takaluoma	Uffe Hansen	John Quinlivan	John Quinlivan
Talous- ja rahoitus Eeva Sipilä							
Henkilöstö Merja Kamppari							
Strategia ja liiketoiminnan kehittäminen Olli-Pekka Oksanen							
Digitaalinen kehitys Jani Purohanta							

Liiketoiminnat rakentuvat samanlaisen asiakas-, kilpailu- ja liiketoimintadynamiikan ympärille.

Fokusoidumpi ja ketterämpi organisaatio

Yhtiön nykyiset raportointisegmentit Minerals* ja Flow Control** säilyvät muuttumattomina



metso

Expect results

www.metso.com

